

# ГАЗЕТА

для родителей

#37

Для детей  
от 8 месяцев  
до 7 лет

Сеть детских центров



Бережное развитие интеллекта



# ОТКРОЙТЕ СВОЙ СОБСТВЕННЫЙ ДЕТСКИЙ КЛУБ



Бережное развитие интеллекта

Детский клуб — это красивый и социально значимый бизнес.

Более 60% владельцев Бэби-клубов — молодые мамы, которые увлеклись темой раннего развития и открыли свои детские центры.

Бэби-клуб работает с 2000 года — сейчас это 239 клубов в 70 городах России и СНГ.



Первые в городе?  
УЗНАЙТЕ  
СПЕЦУСЛОВИЯ!  
ТОЛЬКО ДЛЯ РФ

**ТОП  
25**  
ВЫГОДНЫХ  
франшиз России  
по рейтингу  
**Forbes**  
2015

+7 800 100-20-24

[www.baby-club.ru](http://www.baby-club.ru)

## СОДЕРЖАНИЕ

### НАША ЖИЗНЬ

[Три КИТа Бэби-клуба / Расскажем о клубах нового формата.....](#) 4

[33 скороговорки по алфавиту / Бесплатная полезная шпаргалка на все буквы.....](#) 4

[Меморандум Кембриджа / О методической поддержке Кембриджского университета.....](#) 5

[Очередной съезд партнеров / Теперь мы по-партнерски встречаемся дважды в год!.....](#) 5

### НЕДЕТСКАЯ МУДРОСТЬ

[Сезонные размышления детей по поводу различных зимних okazji / Какие дети умные!.....](#) 6

### КУРСЫ ДЛЯ РОДИТЕЛЕЙ

[Как договариваться с детьми / Правила совместной спокойной жизни и все, что касается порядка.....](#) 7

### ИНТЕРЕСНОЕ ОТ СОВРЕМЕННИКОВ

[10 правил для родителей по Оскару Бренифье / Речь о правилах, соблюдение которых поможет детям развивать свое мышление.....](#) 13

### ЗИМНИЕ ЗАБАВЫ

[Теплые игры на зиму / Шпаргалка игр для дома и улицы, которые сохранят теплую атмосферу зимой.....](#) 16

### ЧИТАЕМ ВМЕСТЕ

[«Книжная ёлка» / Бэбиклубовцы нарядили целую елку книгами о зиме!.....](#) 18

[Все Бэби-клубы в России и СНГ.....](#) 19

Хотите получать все выпуски нашей газеты? Оформите подписку!

Подписаться на рассылку и скачать все ранние выпуски газеты можно на сайте: [www.baby-club.ru/gazeta](http://www.baby-club.ru/gazeta)

Мы гарантируем, что ваш адрес ни при каких обстоятельствах не будет передан третьим лицам.



Пишите нам ваши отзывы и пожелания по адресу:

[newsletter@baby-club.ru](mailto:newsletter@baby-club.ru)

125009, Москва,  
Б. Гнезниковский пер., д. 7  
Штаб-квартира Бэби-клуба

Над выпуском работали:

Дизайнер: Надя Черемных  
Верстка: Мария Малаканова  
Редактор: Аня Катлинская

**Большое спасибо!** за помощь в подготовке материалов  
Вере Малашенковой и всем экспертам Бэби-клуба



НАША ЖИЗНЬ

декабрь 2016

## Три КИТа Бэби-клуба

В нашей сети открылись клубы нового формата. Они выглядят по-новому и работают по обновленной системе, с учетом всего нашего собственного 16-летнего опыта. Это наши клубы-КИТа с круговой интеллектуальной тренировкой.

В спорте есть такой принцип — круговая тренировка, который заключается в объединении ряда разнородных упражнений в одну целостную тренировочную нагрузку. Он натолкнул нашего основателя Юру Белонощенко на мысль, что эту идею можно позаимствовать и для нас, в развитии детей. Конечно, слово «тренировка» в нашем случае, скорее, реверанс к источнику. Гармоничное и всестороннее развитие, а значит, развитие всех видов интеллекта — вот основная идея.

Уже три Бэби-клуба в сети — в Москве, Санкт-Петербурге и Самаре — стали настоящими КИТаами и работают по новой круговой системе.



🕒 **Подробнее о том, как изменился Бэби-клуб, как пособия «растут» вместе с детьми, как круговая система помогает увлекать детей в мир знаний, читайте здесь: [www.baby-club.ru/news/356](http://www.baby-club.ru/news/356)**



Ишан говорил: «Дорогие друзья!  
Ириски и ирисы слепать нельзя,  
Ириски жуют безо всякой причины,  
А ирисы — с пользой,  
В них есть витаминки.»

В Йожкар-Олу летели йогини  
Йогурт ели по дороге.

Котик ниток клубок укатил в уголок,  
Укатил в уголок котик ниток клубок.

Лось в лесу пилу нашла,  
Лось лосике сделал пол.



Астроном, адвокат и один альпинист,  
Архитектор, аптекарь и даже артист  
Бели однажды на карусели,  
Не удержались и вниз полетели:  
Аптекарь, артист, акробат, астроном,  
Кто из них вам ещё не был знаком?

Жил-был белый, белый слон  
Бел, как облако, был он,  
Был белее слон белыл  
Бужи белее любил.

Воробей просил ворону  
Вызвать волка к телефону.



декабрь 2016

## 33 скороговорки по алфавиту

Традиционно перед Новым годом мы предлагаем в качестве подарка вашим детям и детям друзей приобрести магнитный Бэби-алфавит — ребусы для больших и маленьких, как мы говорим, — для детей от 8 месяцев до 100 лет.

Напомним, что в набор входит 33 буквы, 33 образа и 33+ идеи для игр с детьми на развитие всех видов интеллекта. В генерации бесконечного количества идей вам поможет небольшая книжка с примерами игр — останется только «запустить» вашу фантазию. Всего магнитов 76, включая повторяющиеся буквы и 5 знаков. Бэби-алфавит сделан из плотного прессованного картона, одного из самых экологичных и безопасных материалов для детей.

В качестве небольшого подарка к алфавиту мы сделали суперполезную шпаргалку со скороговорками на каждую букву! Думаем, ни для кого не секрет, что эти речевые упражнения не просто повеселят детей, но и помогут сформировать четкую и правильную речь. Забрать этот подарок вы можете уже сейчас — скачайте 33 скороговорки ([в jpeg](#)) или с сайта Магазина Бэби-клуба в удобном для распечатки формате pdf: [store.baby-club.ru](http://store.baby-club.ru).

ноябрь 2016

## Меморандум Кембриджа

Бэби-клуб теперь дружит и сотрудничает с издательством Кембриджского университета. Меморандум о взаимопонимании заключен в ноябре 2016 года в целях сотрудничества по совершенствованию образовательных программ, отвечающих современным требованиям, и разработки новых дополнительных образовательных программ, включая программу профессионального развития.

Это прекрасная новость для всех Бэби-клубов, в которых проводятся занятия по английскому языку для детей и где уже вовсю работают развивающие группы билингвального формата.

Методическая подготовка наших специалистов теперь будет вестись при поддержке Кембриджского университета! Ура!

🕒 **Читайте чуть подробнее: [www.baby-club.ru/news/357](http://www.baby-club.ru/news/357)**



11-13 ноября 2016

## Очередной съезд партнеров

В середине ноября в заснеженном и заледенелом Виноградово, что под Москвой, состоялся наш IX партнерский съезд. 140 партнеров, владельцев Бэби-клубов, и 40 сотрудников управляющей компании в уютном конференц-зале отеля Holiday Inn вместе формировали и обсуждали новые пути взаимодействия и развития сети. Вместе работали над тем, что называется «Общее дело Бэби-клуба».

Мы смогли донести друг другу, что нас тревожит, что нас не устраивает, что не дает нам двигаться вперед так, как мы этого хотим. И такая сплоченность помогла нам как сети совместно принять много важных решений для развития Бэби-клуба. И для нас очень ценно, что все решения принимались коллегиально. Только так мы можем быть уверенными в том, что с каждым годом будем расти над собой и радовать наших самых главных ценителей — детей и родителей.

🕒 **Подробнее о съезде и его решениях читайте здесь: [www.baby-club.ru/news/358](http://www.baby-club.ru/news/358)**





## Сезонные размышления детей по поводу различных зимних okazji

### Почему лед скользкий?

- Потому что снег мокрый.  
Аня, почти 3 года
- Вода бежала и замерзла.  
Катя, 4 года
- Потому что он измазался,  
вот и скользкий.  
Филипп, 3 с половиной года

### Зачем нужны сосульки?

- Чтобы их бить!  
Миша, 6 лет
- Некоторые сосульки  
издают музыку.  
Наира, 6 лет

### Кто делает снежинки?

- Я!  
Ваня, 3 года
- Их делает художник  
или специальная машина.  
Миша, 3 с половиной года

### Где живет зима летом?

- Нигде, она уходит  
в крайний случай.  
Кира, 5 лет
- Она безответственная.  
Нет ее, а ее ждут.  
Вадим, 4 года

### Зачем нужен снег?

- Чтоб его копать!  
Александра,  
3 с половиной года
- Потому что я его люблю.  
Кирилл, 4 года

### Кто живет в сугробе?

- Жук, ящерица, червяк,  
гусеницы, таракан,  
полюсный медведь.  
Даниил, 5 лет
- Бабочки, потому что они  
на дереве, а на дереве снег,  
а они под снегом.  
Милан, почти 5 лет



## Как договариваться с детьми, или Правила совместной жизни

В благом стремлении вырастить порядочных и аккуратных детей зачастую мы сталкиваемся с вопросом, как ребенку раз и навсегда объяснить, зачем, к примеру, убирать за собой посуду и постель, почему все игрушки стоит вернуть на место после плодотворной игры? Вы понимаете, что все эти правила пока есть только в наших головах, по сути, как те же ограничения, которые мы создали для себя, живя в современном обществе. Быть может, огорчим вас тем, что единого способа не существует. Как и не существует способа, который будет срабатывать всегда и с первого раза. Но есть, конечно, некоторые под-сказки, которые могут помочь нам в достижении разных договоренностей с детьми.

Дети, взрослея, выстраивают свою картину мира, опираясь на те факты, с которыми по жизни сталкиваются, и приобретают свои собственные привычки. При этом, следуя теории «Рожденных с характером» (см. краткий экскурс в историю в газете №36), мы понимаем, что с рождения у каждого уже есть особенности, разглядев которые можно вместе сформировать правила совместной жизни.

Давайте рассуждать, как наиболее продуктивно «вести переговоры» именно с вашим малышом. Если для вас главное в этом деле — спокойствие, отсутствие конфликтов, диктата и достижение совместных договоренностей, то продолжим. Рассмотрим процесс для каждого вектора на примере наведения порядка — надо сказать, краеугольного камня во многих семьях.

### Четкость превыше всего

Для детей с ярко выраженным системным вектором понятие порядка очень привычно. Они реально его любят создавать и аккуратно поддерживать. Для начала только нужно им помочь найти свое место для каждого предмета.

Помните, у наших аккуратистов есть любимое слово — «рекомендовано»? Оно и здесь будет нам верным помощником. Самостоятельно таким детям зачастую трудно принять решение, наша задача — дать четкие советы и рекомендации. Например, «убери в комнате» — это слишком размытая формулировка. С чего начать? Куда положить эту вещь? А когда лучше протирать пыль — сначала или потом? Просто посоветуйте, как обычно это делаете вы, и объясните, почему это, по вашему опыту, лучше делать в такой последовательности. Вашему аккуратисту так будет намного легче прибраться.

Что еще касается порядка в жизни ребенка с таким характером:

- хвалить его тоже нужно по порядку, а значит, честно за дело. Убрать две игрушки на место — это еще не идеальный порядок. Он понимают, когда действительно

постарался на совесть и достоин похвалы. А если, по Станиславскому, «не поверит» — грош цена вашему слову и в будущем. Для него похвала из благих намерений за любые мелочи будет квалифицироваться как ложь;

- придерживайтесь порядка и в ваших собственных обещаниях, общаясь с таким ребенком. Он внимательно относится ко всем мелочам. С ним всегда надо держать слово: если уж пообещали, что в выходные в кино, — обязательно идите! Он также помнит все ваши в сердцах брошенные фразы («Выкину все





твои игрушки!») и тщательно следит за их исполнением. Пообещали выкинуть — уж, простите, придется выкидывать. Иначе в следующий раз он даже не среагирует на ваши слова — ведь вы не держите обещания;

- такому ребенку важен не только порядок, но и распорядок. Каждую минуту ему надо понимать, что будет дальше, какова последовательность событий. Поэтому он сам создает ритуалы, например, расчесывается только после чистки зубов, второе ест только после супа и т. д. Возможно, для вас это ерунда, но для него — значимо! Уважайте его ритуалы, не нарушайте их, чтобы ребенок был спокоен. Если супа нет — срочно варите; поверьте, это будет быстрее, чем убедить есть сразу второе. «Так можно и опоздать!» — скажете вы. Вам — да, а он не торопится, ему важнее соблюдение его правил, чем поход в поликлинику к определенному времени.

**P.S.** Вполне себе допускаем, что порядок у ребенка, если он еще тот аккуратист, может оказаться таким, что ваш с ним не сравнится. ;)

## Переговоры-уступки

Пожалуй, самые непростые переговоры нас с вами ждут с детьми, у которых есть ярко выраженный устремленный вектор. Думаете, легко договориться с прирожденным лидером? Да, непросто, но все-таки возможно! Главное — отбросить все назидательные способы общения и проявить максимальную гибкость и уступчивость.

Запреты для таких детей — как красная тряпка для быка: чем жестче что-то запрещаете, тем больше вероятность, что они сделают специально наоборот. И мудрость родителя — так выстроить диалог в сложной ситуации, чтобы дать возможность лидеру самому прийти к решению, устраивающему всех членов семьи.

В общении с лидерами есть один маленький секрет — похвала. Вот их как раз невозможно перехвалить:



даже если они чувствуют, что не вполне этого заслуживают, все равно с удовольствием тешат свое самолюбие. Поэтому хвалите, хвалите и еще раз хвалите — лидер станет спокойнее, ему не придется постоянно доказывать вам свою гениальность. Хвалите за каждую убранную игрушку — это хоть немного повысит шансы, что в комнате будет более-менее убрано.

Еще один способ «переговоров» с лидерами — соревнование. Они от природы стремятся к первенству, поэтому соревновательный момент в рутинных делах будет как раз кстати: «Кто первый заправит кровать? Кто быстрее почистит зубы?» Они не умеют проигрывать, а значит, обязательно постараются быть первыми. Конечно, нужно дать возможность победить и, естественно, похвалить.

Хорошая новость в том, что нам как родителям всегда будет необходимо тренировать свой творческий интеллект, чтобы придумывать новые поводы для соревнований с маленькими лидерами, если мы действительно хотим сподвигнуть их делать то, что хочется в большей мере нам.

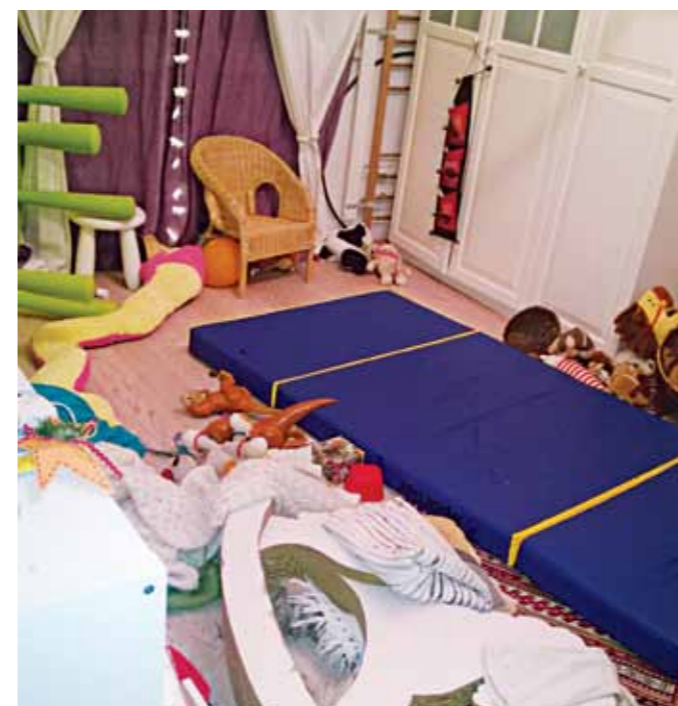
Если вы сами очень любите порядок, то в этом случае нужно принять, что хаос для лидера и есть их порядок, равномерно распределенный бардак на рабочем столе — это комфортно. Попросите найти в этом

безобразии карандаш — найдут за секунду. Не требуйте от них идеальной чистоты, оставьте зону для простора и свободы, примите это как особенность ребенка, ведь порядок — это не то, ради чего стоит ломать лидера. У него есть дела поважнее: он призван спасти человечество!

## С позиции силы

Договариваться о порядке с детьми, которые всегда действуют, так сказать, с позиции силы (мышечный вектор), на самом деле не так трудно. И уж точно без применения нашей силы. Они спокойно относятся к наставлениям извне, можно сказать, что им даже необходимы авторитеты и советы, чтобы принимать решения.

Наглядные инструкции, прямо по пунктам и с очерчиванием границ, помогут таким детям легче выполнять любое задание. И чем подробнее вы объясните сначала, тем лучше. При этом в первый раз можно сделать вместе с ребенком, чтобы его «мышечная память» схватила главное. Ведь основной способ восприятия информации у наших силачей — кинестетический, то есть через тело, мышцы, в движении. Помните об этой особенности вашего ребенка не только при запоминании бытовых навыков, но и при заучивании стихотворений, песен и в будущем — при выполнении школьных заданий. Они не из тех детей, которые могут неподвижно сидеть



за партой, делая уроки, — их мозг лучше работает в процессе движения.

Еще не раз мы с вами вспомним волшебное слово для мышечников — «Надо!». Оно также поможет и договориться о каком-то необходимом действии, потому что воспринимается ими как призыв к началу деятельности. Но помните еще об одном свойстве их характера — консерватизм. Весьма вероятно, что ваше новое, непривычное для них предложение, несмотря на все «надо», встретит на своем пути четкое «Нет!». Не спешите их уговаривать, дайте время пожить с этим «нет», потом предложите еще раз, а лучше предложите сделать вместе.

И в завершение еще одна деталь о характере «мышечников». Несмотря на их кажущуюся толстокожесть и не по годам развитый физический интеллект, такие дети очень привязаны к маме. Им необходимо как можно чаще чувствовать эту связь телесно: они долго еще будут проситься на ручки, посидеть на коленках и походить за руку. Помните, что и в процессе переговоров, чтобы они были конструктивными, вашим верным помощником будет физический контакт с малышом.

## Считай, что договорились

Наверное, вы уже догадались, что речь пойдет о каждом векторе характера. Ведь именно для них правила и дисциплина — только в радость, поэтому и договориться с ними легче всего. Вот только надо помнить, что эти ребята очень хорошо считают — и не только цифры, но и свою выгоду. Это значит, что при принятии решения о выполнении вашей просьбы они всегда подумают, насколько это соответствует их личным интересам. Так что переговоры с ними пойдут продуктивно, если вы обозначите привлекательную перспективу после выполнения поручения.

Что может еще помочь в поддержании желаемого вами порядка в комнате? Образцы! Как в учебе, так и в быту для «кожничков» это будет большим подспорьем. К примеру, сфотографируйте или найдите картинку, которая станет примером идеально, на ваш взгляд, убранной кровати, комнаты и пространства в шкафу. Вот на это ваш ребенок сможет ориентироваться.

Любовь к правилам действительно присуща таким детям с рождения. Но в силу раннего возраста им все-таки еще нужны подсказки. И если вы как родитель,

**Лидеры рождаются для того, чтобы создавать новые идеи и принимать верные решения, поэтому почаще спрашивайте у них совета не только по «детским» вопросам, но и по своим взрослым темам. Будьте уверены: такой ребенок подскажет верное решение, которое вам, возможно, даже не приходило в голову. Так вы убьете двух зайцев: найдете выход из сложной ситуации и подкрепите лидерские качества ребенка.**



проявивший наблюдательность, увидите кожные черты в характере вашего чада, в ваших силах показать малышу инструменты, с которыми его жизнь в семье станет проще. Если принимать во внимание, что такие дети — прекрасные счетоводы, четко понимающие причинно-следственные связи, с ними отлично будет работать доска мотивации. Это может быть перечень занятий, за выполнение которых ребенок получает — например, наклейки, а в конце дня/недели/месяца — приятное поощрение. Как вариант, можно завести ежедневник, в который будут записываться все дела и отмечаться их выполнение.

Здесь не можем не упомянуть о самом очевидном эквиваленте выгоды — деньгах. Уже с малого возраста «кожники» начинают это понимать, поэтому дайте им возможность получать монетки за какие-то дела, заведите копилку, кошелечек, где ребенок с радостью будет хранить и пересчитывать свое богатство. Только внимательно отнеситесь к способу заработка, чтобы не превратить все в вымогательство: это не должна быть чистка зубов, иначе, когда у вас не окажется монетки, зубы так и останутся непочищенными.



### Говорили, говорили, да всё переговорили

Пришло время поговорить о самых говорливых — «оральничках». Если эта черта ярко выражена в харак-

тере вашего ребенка, обратите внимание на наши советы в достижении с ним договоренностей.

Естественно, эти ребята очень разговорчивы, а еще считается, что весьма покладисты. Договориться с ними довольно легко, но главное, чтобы не переболтали именно вас. Не успеете оглянуться, и вы уже не о делах беседы ведете, а выбираете, с чем пирожные покупать. Первый совет — терпеливо выслушайте «лирическое отступление» ребенка, не осекайте резко (этот вектор, как и системный, склонен к заиканию, если его все время «затыкать») и мягко верните к сути разговора.

Помните также, что наши говоруны любят не только разговоры, но и хорошенько поесть. Причем, пока они голодные, разговоры бесполезны: в этот момент они могут думать только о еде. Так что первое, что нужно сделать перед серьезным разговором — покормить, но не перекормить! Абсолютно сытому «оральнику» уже тоже не до разговоров, ему и так хорошо. Лучше все попытки переговоров начинать в период золотой полуголодной середины.

Еще одно счастье для орального вектора — найти свободные уши. Чтобы он был доволен, его надо слушать — внимательно, с удовольствием, желательно большой аудиторией. Поэтому, если возвращаться к теме порядка в доме, дайте вашей болтушке повод так убраться, чтобы об этом можно было еще баллады складывать и неделю рассказывать о своих подвигах — естественно, со всяческими приукрашениями. Используйте перспективу рассказать друзьям в детском садике, на тренировке о своих свершениях: «Сделаешь сейчас, а завтра придешь и всем расскажешь — вот ребята удивятся!» Так что все, что можно потом превратить в публичные выступления, подойдет вам в достижении договоренностей с этими любителями устного слова.

### Красота и порядок

Есть среди нас такие люди, для которых жизнь не жизнь, если в ней нельзя быть актером, ценителем чистого искусства. Это «зрительники». Один из первых советов в общении с ними: старайтесь всегда подыгрывать им в их образах, тогда и договариваться будет значительно легче.

Главное — в их собственной комнате (пространстве) должно быть красиво именно на их вкус. Ведь нам с вами уже известно, что ведущий орган таких детей —

глаза. И их понятие о красоте, так же как о порядке и хаосе, будет с вашим сильно различаться. Для них красота — как пища: она и мир спасет, если и не весь, то их внутренний точно. Поэтому ребенок может просто не любить свою комнату из-за того, что она некрасивая, и, как следствие, прибирать в ней просто не хочет. И если это выявится в вашем случае, дайте малышу возможность самому выбирать себе вещи и предметы интерьера, чтобы он с удовольствием смотрел на мир вокруг себя и поддерживал первозданную красоту.



Хорошим подспорьем будет и наглядность. «Лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать» — это про «зрительников». Выберите вместе вдохновляющие и непременно красивые, на их (!) взгляд, иллюстрации того же порядка в комнате, чтобы они могли придерживаться эталона. При этом в разговорах чаще используйте волшебные для этого вектора слова: «смотри», «видишь», «взгляни», «давай рассмотрим»... С их помощью как будто включается их самый чувствительный канал восприятия.

**Всегда помните о еще одной особенности этих творческих личностей — чувствительность, эмоциональность, а значит, и слезы, капризы, истерики (возможно, по несколько раз в день). Для профилактики окружите такого ребенка красотой, подберите ему кружок актерского мастерства. Но если уж слезы в три ручья, переждите, пожалуйста, эту бурю эмоций и лишь потом возвращайтесь к переговорам.**

Делайте акцент на внешнюю привлекательность во всех аспектах жизни, подчеркивайте красоту во всем, мотивируйте красотой. Например, совершая утренний моцион, скажите: «Когда почищу зубы, какая у тебя улыбка сразу красивая становится!»

Не один раз, быть может, ваш «зрительник» проснется в образе Человека-паука, а к обеду станет Железным человеком или перевоплотится в Лунтика или Фиксика. Не переживайте, что переговоры зайдут в тупик. Не пресекайте фантазию своими серьезными разговорами — лучше подыграйте. Пусть Фиксик починит автостанцию сна (=приберет кровать) или пусть Человек-паук почитает книгу о животных, у которых тоже могут обнаружиться сверхспособности...

### Только тсс...

С детьми, у которых ярко выражен слуховой вектор, вопрос переговоров зависит больше не от того, о чем нужно договориться, а от того, как это следует делать. Это тихие, спокойные, порой замкнутые дети, с которыми родителям следует очень бережно выстраивать общение, чтобы проникнуть в их внутренний мир.



Ведущий канал восприятия информации — слуховой, поэтому в речи чаще начинайте с волшебного слова «слушай», чтобы «запустить» работу самого чувствительного органа. А далее соблюдайте следующие правила:

- не повторяйте дважды, если не увидели реакции, — ребенок все услышал и понял с первого раза, но ему нужна пауза, чтобы все обдумать и принять решение. Оставьте его на некоторое время со своими мыслями;
- говорите с таким ребенком тихо, даже шепотом, чтобы он вас слышал. Если переходить на повышенные тона или крик, у «слуховичка» срабатывает за-



щитный механизм, и он в прямом смысле не слышит!  
Чем важнее ваши слова, тем тише их произносите;

- поскольку такие дети, как правило, интроверты, они не выносят толпы и шума (те же детские праздники). Поэтому даже не пытайтесь вести переговоры в людных местах, все самое важное обсудите дома в тишине;
- никогда не ограничивайте музыку в жизни «слуховичка». Во-первых, пусть сам выбирает свои направления и исполнителей, а во-вторых, слушает в любое время — при выполнении домашнего задания, во время уборки и когда заблагорассудится. Под музыку они могут все: и успокаиваться, и сосредотачиваться, и расслабляться.

Счастье для таких детей — в тишине, когда их никто не трогает. Так что, если вам не удалось договориться с ними о чем-то с первого раза, оставьте их в одиночестве. А потом уже, спустя некоторое время, тихим голосом попробуйте возобновить беседу.



### Договорились ли?

Сперва может показаться, что с ребенком обонятельного вектора легко договориться, ведь он никогда не будет с вами спорить и отстаивать свое мнение. Но на деле оказывается: это вовсе не значит, что он согласился, — просто оставил свое мнение при себе. И в какой-то момент вы, вполне вероятно, с удивлением обнаружите, что сами же выполняете свои просьбы и вообще делаете так, как хотел именно он!

В общении «нюхачи» предпочитают роль стороннего наблюдателя, стараются не вмешиваться в переговоры и дискуссии, неохотно на них соглашаются. Если уж вам посчастливилось усесться с ними за стол переговоров, то общайтесь на равных, как со взрослыми, чтобы они понимали, что вы цените их ум.

Благодаря высокому интеллекту и сильно развитой интуиции такие люди, в том числе в детстве, могут предвидеть все ситуации на несколько шагов вперед. Где-то они могут с кажущейся легкостью согласиться на ваши условия и предложения, но, скорее всего, они уже выстроили свою будущую линию поведения и действуют согласно своей собственной стратегии.

Что здесь можно посоветовать — постараться принять дальновидность вашего маленького стратега либо, если вы тоже не без «обонятельности», вести вашу «шахматную партию» с большим уважением к уму соперника.

*Помните еще, что порядок порядку рознь. У вас может не совпадать видение. Совсем. Если вдруг так случилось, постарайтесь договориться о «зонах ответственности», чтобы у каждого в своей зоне был свой порядок. И, конечно, если уж вы об этом договорились — не нарушайте договоренности никогда.*

*Безусловно, ребенка с одним-единственным «чистым» вектором редко можно встретить, что несколько усложняет задачу родителя. Однако и количество волшебных ключиков в родительском арсенале накапливается немало. Используйте их в зависимости от ситуаций и векторных проявлений ребенка в данный момент, и ваши переговоры пройдут успешно.*

## 10 правил для родителей по Оскару Бренифье

*Оскар Бренифье — французский писатель, официальный эксперт ЮНЕСКО, директор Парижского института практической философии, основоположник теории и практики философского консультирования. Автор около 30 книг в области практической философии, в том числе книг для детей. Оскар очень много путешествует по миру и организует для детей и взрослых философские семинары «Искусство задавать вопросы».*

*Метод критического мышления Оскара стал одним из основных и в Бэби-клубе. Наши специалисты не просто дают детям готовые ответы на любые вопросы, а с малых лет развивают в них способность думать, анализировать и принимать решения самостоятельно.*



### Первое правило

**Учитесь терпению, работайте над собой, если вы хотите, чтобы ваш ребенок научился мыслить. Создавайте для него пространство для развития.**

В любой стране мира нетерпение родителей — главное препятствие к тому, чтобы дети думали. Оскар приводит такой пример из реальной беседы. Однажды к нему подошла девочка. Он спросил, как ее зовут. Но мама, которая стояла рядом, ответила за дочку, назвала ее имя. Тогда Оскар спросил у мамы, почему она отвечает за своего ребенка. На что мама моментально сказала, что ее дочка очень стесняется. И Оскар на этом примере показывает основную проблему нетерпеливых родителей: они знают обо всем на свете лучше, чем их дети, и не дают возможности своему ребенку даже попробовать ответить.

Помните, когда вы задаете ребенку вопрос, он может ответить на него не сразу или сказать: «Не знаю». Упражняйтесь в терпении, не говорите за ребенка, особенно если вы считаете, что знаете все лучше других.

### Второе правило

**Задавайте ребенку как можно больше вопросов, ведь вопрошание — это ключ к тому, чтобы заставить детей думать.**

Любой вопрос, адресованный вашему ребенку, естественным образом запускает его врожденную способность к исследованию всего нового. И ваша взрослая задача в том, чтобы дети с тем же удовольствием путем собственных наблюдений и размышлений продолжали и дальше познавать окружающий мир во всем его многообразии.

### Третье правило

**Задавайте ребенку невежественные вопросы. Еще Сократ говорил: «Когда ты ищешь истину, нужно быть невежественным».**

Смысл в том, чтобы «не знать» ответы на свои вопросы в общении с ребенком, даже если вы эти ответы знаете. Иначе вы будете требовать от ребенка правильного, с вашей точки зрения, ответа.



Если вы хотите, к примеру, услышать ответ на вопрос, сколько будет два плюс два, и ждете правильного ответа «четыре», то знайте, что так вы не развиваете мышление — вы просто проверяете знания. Настоящее вопрошание начнется тогда, когда вы поинтересуетесь у ребенка, как он пришел к своему выводу (4, 5 или любой другой ответ на ваш вопрос прекрасно подойдет). Уверяем вас, что будет значительно интереснее увидеть, как ваш ребенок думает!



#### Четвертое правило

**Не бойтесь быть несовершенными, неидеальными родителями и будьте честны перед собой.**

Склонность родителей к перфекционизму сильно усложняет жизнь и приводит к разочарованиям. Если вы все время говорите всем, что ваши дети прекрасны и никогда не доставляют вам хлопот, скорее всего, вы себя обманываете. В глазах других людей вы стараетесь быть идеальными, но в семье, возможно, вы далеко не всегда можете найти общий язык со своими детьми и полюбовно договориться о чем-то. Вспомните о том, что мы — и взрослые, и дети — сложные существа, люди. А значит, всегда будут возникать какие-то проблемы. И это не преступление и не грех, а просто реальность. Так что будьте несовершенными, настоящими, и тогда жить станет легче.

#### Пятое правило

**Не превращайте ожидания от ребенка в одержимость, не заставляйте его быть лучшим во всем.**

В этом действительно есть большая трудность родителей — они имеют ожидания относительно ребенка, зачастую оказывают на него давление, добиваясь каких-то конкретных или выдающихся результатов. Многие хотят, чтобы их дети были лучшими. Но в этом есть логическая проблема: не может каждый стать лучшим в классе из 30 человек. В результате ребенок воспитывается таким, что он не способен принять неудачу. Потом мы имеем много подростков, которые кончают жизнь самоубийством из-за неудачных экзаменов.

Да, хорошо иметь моральные ценности, знания и передавать их ребенку, но когда это превращается в одержимость, жизнь ребенка становится несчастной. А в этом нет никакого смысла.

Одна мама видела в проблему в том, что ее ребенок плохо учится по математике. Оскар спросил: «Предположим, ваш ребенок плохо играет в хоккей. Вы бы навязывали ему, что он должен заниматься больше, чтобы стать чемпионом по хоккею?» Мама ответила: «Нет, это не имеет смысла». «Если это не имеет смысла в хоккее, почему вы не принимаете это в отношении школы? — спросил Оскар. — Ваш ребенок — такой, какой есть. Школа — это не конец света, хотя она и важна. Есть много людей, которые ведут прекрасную жизнь, но не являются чемпионами в школе».



Оскар Бренифье с Юрой Белонощенко, основателем Бэби-клуба

#### Шестое правило

**Учите ребенка правде и перестаньте врать сами.**

Чтобы говорить с ребенком, нужно учить его правде. «Не всегда» — лгущее слово. «Да» или «нет» — такие ответы должны быть на вопросы. Чтобы думать вместе, нужно перестать врать.

#### Седьмое правило

**Не усложняйте.**

Усложнение — типичная проблема мышления. Из-за того, что родители усложняют некоторые вещи, они предпочитают не говорить с ребенком об этих вещах. Так, в семьях часто не говорят с ребенком о лжи или говорят о ней, когда хотят отругать. Это потому, что родители окрашивают ложь в ужасные краски. Ложь — неотъемлемая часть нашей реальности, и о ней тоже необходимо говорить с ребенком без вранья и преувеличения ее ужасности.

#### Восьмое правило

**Не избегайте прямого ответа на вопросы и учите этому детей.**

Объяснение до ответа или вместо ответа — это лишь способ убежать от него. На вопрос «Ты разбил стакан?» просите сначала ответить «да» или «нет» и не выслушивайте объяснения: «Давай я тебе все объясню про стакан!» Сперва ответ! Да или нет? Потом объяснение.



При описании правил Оскара Бренифье частично использованы заметки из блога Екатерины Микитенко — участницы одного из семинаров Оскара.



Философская консультация Оскара с девочкой Мартой (5 лет)

#### Девятое правило

**Будьте гибкими.**

Когда вы разговариваете с ребенком и хотите, чтобы он подумал, надо все время придумывать вопросы, возвращаться назад, спрашивать одни и те же вещи по-другому. Если вы не будете гибкими, вы не придете к желаемому результату — чтобы ребенок учился мыслить.

#### Десятое правило

**Не жалейте ребенка из-за того, что ему приходится сталкиваться с трудностями.**

Если вы дадите ребенку возможность, не будете излишне жалеть его — он чему-то научится. Так, первый урок на велосипеде может быть для ребенка ужасным. Не бойтесь, что ему трудно. Попробуйте снова. После 5–6-го урока вы не сможете снять его с велосипеда. Вам надо пройти это вместе с ним, но не нужно избегать трудной темы для обсуждения. Сначала часто бывают неудачи в новых делах, и признавать это действительно болезненно. Но чтобы научиться чему-то новому, иногда приходится пройти через драму. И это тоже способ обучения. Чехов в своих произведениях позволяет нам открывать человеческую душу, но это не смешно. Почему же тогда мы смотрим его пьесы, почему Чехов считается великим писателем? Он помогает нам понять себя. Не нужно бояться драмы, иначе вы будете ходить только на комедии.



## ЗИМНИЕ ЗАБАВЫ

### Теплые игры на зиму

Желаем вам снежной зимы в этом году, чтобы все зимние развлечения были в удовольствие. Конечно, санки, коньки и другие активности приветствуются! Но если уж выдаться мороз несусветный, и дома занятие найдется. А здесь — маленькая шпаргалка, чем же заняться дома и на улице.

Укрась снежинками окна и дом



Заморозь ледяной шар с сюрпризом



Построй туннель или снежную крепость



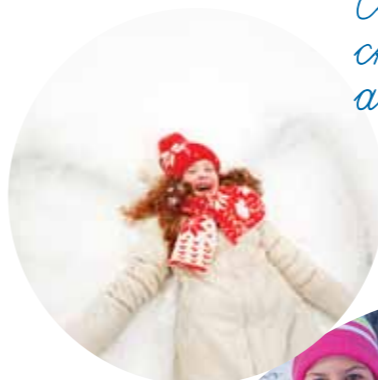
Испеки пряничного человечка

Слепи снеговика или снежную бабу



Наблюдай за зимними узорами на окнах

Поиграй в снежного следопыта



Создай снежного ангела



Изваяй папу в снегу



Раскрась сурроб



Нарисуй рукавички своей мечты и... попроси связать такие!



Обязательно повстречайся со снежицей и синичкой зимой



Дома построй ледяную крепость из цветного льда



Можно и в бумажные снежинки поиграть



## Книжная ёлка

Предлагаем вам подборку новогодних книг, прочитав которые вы с детьми сможете легко подготовиться к наступлению одного из самых веселых и ярких праздников — к Новому году. Да и зимнее настроение создать в любой зимний день.



### Зима. Находилки-развивалки

Бьянка Минте-Кениг,  
Ханс-Гюнтер Деринг

О животных и птицах, которые остаются зимовать в городе и деревне, о зимних забавах и спорте, праздниках и традициях.

2+

[Купить на OZON'e](#)



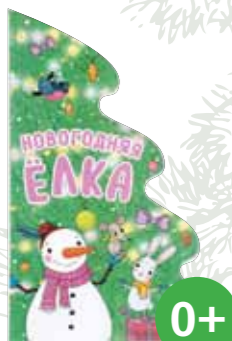
### Привет, зима!

Анхельс Наварро

Развивающая тетрадь с наклейками, в которой множество игр и заданий для будней и праздников, поездок и длительных путешествий, а также холодной погоды, когда приходится сидеть дома.

4+

[Купить на OZON'e](#)



### Новогодняя елка

Мария Романова

Веселые стихи и очаровательные персонажи — лесные зверята, которые готовятся к встрече Нового года.

0+

[Купить на OZON'e](#)



### Азбука Деда Мороза

Андрей Усачев

С этой азбукой в стихах не только можно повторять все буквы русского алфавита, но и интересно будет узнать, где зимуют раки, и другие новогодние тайны.

0+

[Купить на OZON'e](#)



### Что скрывает зима?

Кэррон Браун

Что происходит зимой за пределами дома и даже города? Посвети фонариком на страницу — и узнаешь... Присмотришься к скованным льдом — и ты обнаружишь удивительный мир, полный сюрпризов! Где спят улитки? И спят ли рыбы подо льдом?

0+

[Купить на OZON'e](#)



### Путешествие Голубой Стрелы

Джанни Родари

Для тех, кто постарше, сказка об одном путешествии, которое хоть и не будет легким, но оставит в душе очарование: поезд, игрушки, Новый год. Те воспоминания детства, которые мы лелеем, став взрослыми.

4+

[Купить на OZON'e](#)



Наша миссия — сделать детей счастливыми, самим получать от этого радость и помочь родителям осознать и раскрыть индивидуальность ребенка.

## АДРЕСА КЛУБОВ:

### МОСКВА

- 1-й Спасоаликовский пер., д. 18, стр. 2, тел. +7 985 021-57-55
- 3-я Парковая ул., д. 59, тел. +7 495 133-75-23
- 4-й Вятский пер., д. 18/2, тел. +7 915 076-50-27
- 4-я Гражданская ул., д. 36, тел. +7 925 237-48-78
- 6-я Радиальная ул., д. 3, к. 10, тел. +7 909 925-55-11
- 10-я Парковая ул., д. 3, тел. +7 916 952-26-44
- Авиаконструктора Петлякова ул., д. 31, тел. +7 915 222-17-17
- Авиационная ул., д. 63, тел. +7 495 743-55-11
- Академика Виноградова ул., д. 9, тел. +7 965 156-61-76
- Астрадамская ул., д. 15, тел. +7 929 533-24-09
- Беломорская ул., д. 11, к. 1, тел. +7 495 664-96-03
- Бескудниковский пр-д, д. 4, к. 2, тел. +7 915 474-23-23
- Болотниковская ул., д. 36, к. 1, тел. +7 499 390-04-16
- Бутово-парк-1 мкр-н, д. 4, тел. +7 926 631-09-75
- Вернадского пр-т, д. 94, к. 5, тел. +7 495 236-88-85
- Гарибальди ул., д. 7, тел. +7 495 664-90-78
- Главмосстрой ул., д. 7, тел. +7 916 308-44-77
- Горчакова ул., д. 5, тел. +7 499 713-50-21
- Гримау ул., д. 9, к. 2, тел. +7 495 150-31-01
- Ельнинская ул., д. 15, к. 3, тел. +7 985 388-04-36
- Зеленоград, 2-й мкр-н, к. 239, тел. +7 916 161-72-42
- Зеленоград, 20-й мкр-н, к. 2024, тел. +7 925 380-91-32
- Зеленоградская ул., д. 17, к. 1, тел. +7 906 039-98-88
- Ирины Левченко ул., д. 1, тел. +7 962 962-82-50
- Карамышевская наб., д. 48, к. 2, тел. +7 909 933-21-71
- Кастаневская ул., д. 43, к. 2, тел. +7 499 677-67-27
- Кашёнкин Луг, д. 6, к. 2, тел. +7 495 227-29-89
- Клары Цеткин ул., д. 31, тел. +7 925 923-63-04
- Коммунарка пос., ул. А. Монаховой, д. 7а, тел. +7 985 632-74-38
- Коштоянца ул., д. 47, к. 1, тел. +7 495 120-24-26
- Крупской ул., д. 1, тел. +7 926 342-50-50
- Крылатские Холмы ул., д. 35, к. 2, тел. +7 499 348-28-28
- Кусковская ул., д. 16, тел. +7 926 338-66-64
- Ленинский пр-т, д. 105, к. 1, тел. +7 903 138-38-00
- Ленинский пр-т, д. 114, тел. +7 919 10-200-10
- Ломоносовский пр-т, д. 41, к. 1, тел. +7 499 713-46-76
- Лукинская ул., д. 8, к. 1, тел. +7 925 715-46-10
- М. Козихинский пер., д. 12, тел. +7 905 781-50-08
- Маломосковская ул., д. 21, к. 2, тел. +7 495 740-81-21
- Маршала Тухачевского ул., д. 55, тел. +7 499 677-59-99
- Марьинский Парк ул., д. 7, к. 2, тел. +7 985 273-66-88
- Московский, Радужная ул., д. 25, тел. +7 985 100-76-76
- Нагатинская наб., д. 10, к. 3, тел. +7 499 703-41-06
- Новокосинская ул., д. 15, к. 7, тел. +7 926 101-888-0
- Новочеремушкинская ул., д. 49, тел. +7 916 55-65-888
- Оболенский пер., д. 9, к. 2, тел. +7 985 185-30-00
- Озерная ул., д. 2, к. 1, тел. +7 977 281-00-07
- Островитянова ул., д. 5, тел. +7 925 062-29-19
- Парк «Сокольники», Песочная аллея, д. 7а, тел. +7 929 639-71-32
- Покровка ул., д. 25, стр. 2, тел. +7 926 098-08-09
- Полярная ул., д. 54, к. 1, тел. +7 926 705 04 72
- Пречистенка ул., д. 17/9, тел. +7 985 150-58-15
- Протопоповский пер., д. 17, к. 3, тел. +7 985 612-51-51
- Привольная ул., д. 57, к. 1, тел. +7 495 778-12-90
- Пудовкина ул., д. 7, тел. +7 929 546-40-25
- Пятницкое шоссе, д. 37, тел. +7 915 214-32-47
- Римского-Корсакова ул., д. 6, тел. +7 926 226-20-60
- Рождественская ул., д. 32, тел. +7 964 621-01-03
- Россошанская ул., д. 4, к. 1, тел. +7 967 214-09-81
- Саратовская ул., д. 31, тел. +7 965 402-62-80
- Свободный пр-т, д. 11, к. 5, тел. +7 915 330-22-33
- Северный б-р, д. 3, к. 1, тел. +7 915 333-33-17
- Соловьиная Роща ул., д. 16, тел. +7 965 363-33-88
- Старобитцевская ул., д. 9, тел. +7 906 039-98-51
- Старовольнская ул., д. 12, к. 5, тел. +7 915 345-55-55
- Талалихина ул., д. 1, к. 2, тел. +7 499 677-57-99

- Татьяны Макаровой ул., д. 4, тел. +7 499 110-11-63
- Твардовского, д. 12, к. 1, тел. +7 966 358-92-82
- Ткацкая ул., д. 28/14, тел. +7 977 318-03-39
- Ходынский б-р, д. 9, тел. +7 985 869-02-74
- Часовая ул., д. 19, к. 3, тел. +7 985 021-57-53

### МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

- Видное, Завидная ул., д. 18, тел. +7 915 490-12-07
- Воскресенск, Зелинского ул., д. 10а, тел. +7 926 593-63-69
- Долгопрудный, Московские Водники мкр-н, Старое Дмитровское ш., д. 11, тел. +7 925 447-87-07
- Долгопрудный, Ракетостроителей пр-т, д. 5, к. 1, тел. +7 965 150-14-44
- Ивантеевка, Новосёлки ул., д. 2, тел. +7 926 458-58-52
- Истра, Кирова ул., д. 8, пом. 2, тел. +7 916 465-26-26
- Королев, Горького ул., д. 12б, тел. +7 926 521-09-90
- Красногорск, мкр-н Южный, Заводская ул., д. 4, тел. +7 495 500-59-31
- Красногорск, Зверева ул., д. 6, тел. +7 495 669-66-29
- Красногорск, Успенская ул., д. 24, тел. +7 916 224-28-10
- Лобня, Борисова ул., д. 24, тел. +7 977 439-20-70
- Люберцы, ул. Авиаторов, д. 2, к. 2, тел. +7 926 639-68-83
- Мытищи, Мира ул., д. 32б, тел. +7 965 120-50-20
- Мытищи, Семашко ул., д. 10, к. 1, тел. +7 925 521-55-55
- Мытищи, Сукромка ул., д. 24, тел. +7 968 850-01-02
- Мытищинский р-н, пос. Пироговский, Сазонова ул., д. 5, тел. +7 916 988-47-37
- Наро-Фоминск, Войкова ул., д. 5, тел. +7 966 146-10-46
- Ногинск, Декабристов ул., д. 1в, тел. +7 926 462-84-69
- Одинцово, б-р Маршала Крылова, д. 25а, тел. +7 968 608-90-09
- Одинцово, Кутузовская ул., д. 1, тел. +7 985 846-88-89
- Одинцово, пос. ВНИИССОК, М. Кутузова ул., д. 3, тел. +7 916 375-49-49
- Павло-Слободское СП, Рождественно с., Сиреневый б-р, д. 19, тел. +7 915 012-37-34
- Путилково, ул. Новотушинская, д. 5, тел. +7 926 483-03-03

- Реутов, Октября ул., д. 30, тел. +7 926 820-68-86
- Химки, Совхозная ул., д. 2, тел. +7 495 222-32-80
- Химки, Горшина ул., д. 2, тел. +7 495 227-01-57
- Химки, Калинина ул., д. 7, тел. +7 985 813-78-26
- Химки, Ленинский пр-т, д. 2, тел. +7 968 488-02-88
- Химки, Подрезково, Новозаводская ул., д. 11, тел. +7 926 620-21-19
- Щелково, Шмидта ул., д. 1, тел. +7 925 7-101-101
- Щелково-3, Институтская ул., д. 2а, тел. +7 968 338-20-20

### САНКТ-ПЕТЕРБУРГ И ОБЛАСТЬ

- Адмирала Трибуца ул., д. 5, лит. А, пом. 31н, тел. +7 965 037-47-99
- Будапештская ул., д. 17, к. 3, тел. +7 812 332-52-34
- Гданьская ул., д. 7, тел. +7 981 800-40-40
- Загребский б-р, д. 9, тел. +7 961 611-61-62
- Композиторов ул., д. 12, тел. +7 812 332-52-34
- Кораблестроителей ул., д. 30, пом. 118н, тел. +7 981 777-97-87
- Королева пр-т, д. 65а, тел. +7 965 035-48-19
- Кудрово, Ленинградская ул., д. 7, пом. 113н, тел. +7 961 611-61-62
- Ленинский пр-т, д. 67, к. 1, тел. +7 911 197-88-47
- Ленинский пр-т, д. 111, к. 2, тел. +7 812 332-52-34
- Луначарского пр-т, д. 96, к. 2, тел. +7 931 305-27-75
- Металлистов пр-т, 116, к. 1, тел. +7 967 967-99-44
- Наставников пр-т, д. 36, к. 2, пом. 7Н, тел. +7 921 407-25-27
- Орджоникидзе ул., д. 59, к. 2, тел. +7 952 388-91-20
- Сестрорецк, Воскова ул., д. 10, тел. +7 931 308-66-22
- Всеволожск, Межевая ул., д. 27, оф. Т, тел. +7 921 884-19-15
- Гатчина, Рошинская ул., д. 1, тел. +7 921 55-77-286
- 5-я просека, д. 110Г, тел. +7 927 701-86-63
- Вольская ул., д. 85, тел. +7 927 686-72-11
- Врубеля ул., д. 17, тел. +7 927 701-95-26

### САМАРА



123. Гагарина ул., д. 82,  
тел. +7 961 381-00-10

124. Гастелло ул., д. 46,  
тел. +7 939 705-93-30

125. Демократическая ул., д. 30,  
тел. +7 927 200-70-91

126. Зои Космодемьянской ул., д. 3,  
тел. +7 927 724-67-32

127. Крутые Ключи мкр-н,  
ул. Мира, д. 12,  
тел. +7 996 738-60-40

128. Ленина пр-т, д. 1,  
тел. +7 996 738-60-15

129. Ленинская ул., д. 166,  
тел. +7 927 000-00-56

130. Металлургов пр-т, д. 73,  
тел. +7 927 767-30-67

131. Стара Загора ул., д. 108,  
тел. +7 927 900-27-33

132. Управленческий пос.,  
П. Коммуны ул., д. 18,  
тел. +7 937 183-88-11

## АЛЬМЕТЬЕВСК

133. Ленина ул., д. 195  
тел. +7 917 279-41-35

## БЛАГОВЕЩЕНСК

134. Зейская ул., д. 89/1,  
тел. +7 4162 21-21-60

## ВЛАДИВОСТОК

135. Кирова ул., 25д,  
тел. +7 924 731-22-57

136. Посьетская ул., д. 19,  
тел. +7 924 731-22-16

## ВЛАДИКАВКАЗ

137. Кырджалийская ул., д. 8, к. 2  
тел. +7 960 400-92-24

## ВОЛГОГРАД

138. Невская ул., 4а  
тел. +7 988 970-19-71

## ВОРОНЕЖ

139. 60-й Армии ул., 29а,  
тел. +7 473 23-24-534

## ЕКАТЕРИНБУРГ

140. Белинского ул., д. 108,  
тел. +7 343 344-64-10

141. П. Шаманова ул., д. 38,  
тел. +7 343 268-02-44

142. Фролова ул., д. 31,  
тел. +7 343 271-10-81

143. Ю. Фучика ул., д. 5,  
тел. +7 343 346-77-45

## ЗЛАТОУСТ

144. 40 лет Победы пр-т, д. 6,  
тел. +7 922 717-75-76

## ИЖЕВСК

145. 10 лет октября ул., д. 8а,  
тел. +7 909 06-06-602

146. Петрова ул., д. 51,  
тел. +7 3412 55-55-99

## ИРКУТСК

147. Байкальская ул., д. 188/1,  
тел. +7 914 872-78-52

## ЙОШКАР-ОЛА

148. Машиностроителей ул., д. 61,  
тел. +7 8362 30-95-03

## КАЗАНЬ

149. Вахитова ул., д. 8,  
тел. +7 843 297-40-95

150. Победы пр-т, д. 46Б,  
тел. +7 843 216-66-69

151. Чистопольская ул., д. 77/2,  
тел. +7 843 250-84-84

## КАЛУГА

152. Луначарского ул., д. 39,  
тел. +7 906 506-75-75

## КАМЕНСК-УРАЛЬСКИЙ

153. Пугачёва ул., д. 31,  
тел. +7 3439 389-349

## КЕМЕРОВО

154. Свободы ул., д. 6,  
тел. +7 950 274-48-13

## МАГНИТОГОРСК

155. Ломоносова ул., д. 6,  
тел. +7 912 805-71-08

## МУРМАНСК

156. Софьи Перовской ул.,  
д. 31/11,  
тел. +7 921 037-25-01

## НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ

157. Ак. Королёва ул., д. 32/37,  
тел. +7 927 408-32-37

158. Новый город, 13/02А,  
тел. +7 927 676-13-02

## НЕФТЕКАМСК

159. Дорожная ул., д. 15а,  
тел. +7 917 479-12-19

160. Ленина пр-т, д. 64,  
тел. +7 937 835-65-35

## НИЖНЕКАМСК

161. Гагарина ул., д. 52,  
тел. +7 927 045-05-55

162. Шинников пр-т, д. 13,  
тел. +7 937-296-45-55

## НОВОСИБИРСК

163. А. Лежена ул., д. 15,  
тел. +7 383 239-57-66

164. Б. Хмельницкого ул., д. 38,  
тел. +7 952 946-52-22

165. Горский мкр-н, д. 53,  
тел. +7 913 790-39-93

166. Ельцовская ул., д. 20,  
тел. +7 383 233-16-27

167. Бердск, Южный мкр-н,  
10-й квартал, д. 113,  
тел. +7 913 724 73 12

## НУРЛАТ

168. Тимерзянова ул., д. 11а,  
тел. +7 986 712-15-17

## ПЕТРОЗАВОДСК

169. Варкауса наб., д. 21, оф. 4,  
тел. +7 981 132-62-19

## РОСТОВ-НА-ДОНУ

170. Жмайлова ул., д. 19/1,  
тел. +7 918 854-65-79

171. Космонавтов пр-т, д. 5в,  
тел. +7 918 575-34-08

172. Социалистическая ул.,  
д. 154а,  
тел. +7 863 226-36-06

## САРАПУЛ

173. Ленина ул., д. 62,  
тел. +7 909 06-07-159

## СУРГУТ

174. 30 лет Победы ул., д. 62, оф. 6,  
тел. +7 922 798-25-65

## ТОЛЬЯТТИ

175. Дзержинского ул., д. 5а,  
тел. +7 927 700-21-15

176. Победы ул., д. 27,  
тел. +7 927 900-43-33

## ТОМСК

177. Косарева ул., д. 4,  
тел. +7 3822 56-59-59

## ТЮМЕНЬ

178. Н. Зелинского ул., д. 16,  
тел. +7 982 770-84-94

## УЛЬЯНОВСК

179. Львовский б-р, д. 9,  
тел. +7 962 633-35-55

## УФА

180. Дж. Киекбаева ул., д. 4  
тел. +7 937 35-35-500

181. Мушниковая ул., д. 13/2,  
тел. +7 937 32-68-348

182. Ст. Кувыкина ул., 16/1,  
тел. +7 919 145-08-56

## ХАБАРОВСК

183. Гайдара ул., д. 2,  
тел. +7 914 544-41-00

184. Морозова Павла ул., д. 89,  
тел. +7 914 544-44-45

185. Фабричный пер., 2а,  
тел. +7 914 544-44-08

## ЧЕБОКСАРЫ

186. М. Горького пр-т, д. 36/1,  
тел. +7 8352 384-286

## ЧЕЛЯБИНСК

187. Академика Королёва ул.,  
д. 35,  
тел. +7 351 200-21-90

188. Аношкина ул., д. 8,  
тел. +7 351 750-75-33

189. Братьев Кашириных ул.,  
д. 115,  
тел. +7 351 200-21-90

190. Дзержинского ул., д. 84,  
тел. +7 351 223-57-63

191. Комсомольский пр-т, д. 32д,  
тел. +7 982 33-22-733

192. Лесопарковая ул, д. 6,  
тел. +7 351 235-55-99

193. Цвиллинга ул., д. 58в,  
тел. +7 351 776-75-50

## ЧИТА

194. Бутина ул., д. 58,  
тел. +7 914 808-05-15

## ЮЖНО-САХАЛИНСК

195. Комсомольская ул., д. 285б,  
тел. +7 914 090-93-44

## ЯРОСЛАВЛЬ

196. Б. Октябрьская ул., д. 63,  
тел. +7 930 105-38-88

197. Панина ул., д. 3,  
тел. +7 4852 66-22-90

198. Трефолева ул., д. 12,  
тел. +7 4852 33-69-70

199. Фрунзе пр-т, д. 39,  
тел. +7 4852 66-22-70

## АЗЕРБАЙДЖАН

### БАКУ

200. Маленькой Крепости ул., д. 42,  
тел. +994 50 962-00-53

## КАЗАХСТАН

### АКТАУ

201. 8-й мкр-н, д. 7, кв. 131,  
тел. +7 777 528-64-94

## АЛМАТЫ

202. Каирбекова ул., 37, оф. 83-84,  
тел. +7 701 777-75-85

203. Каблуква ул., 38в, блок 10,  
тел. +7 701 753-24-22

204. Навои ул., д. 60,  
тел. +7 701 997-07-09

## АСТАНА

205. Б. Момышулы, д. 16,  
тел. +7 707 060-05-04

## АТЫРАУ

206. Ауэзова ул., 58а, ТД «Сауран»,  
тел. +7 778 145-03-38

## УРАЛЬСК

207. Петровского ул., д. 105в,  
тел. +7 015 28-93-92

## ШЫМКЕНТ

208. Адырбекова ул., д. 35,  
тел. +7 777 104-91-09

## ОАЭ

### ДУБАЙ

209. Jumeirah international  
nursery, Al wasl road, str. 13,  
напротив Post office  
тел. +9 71 555-642-092

## ШКОЛЫ «БЕЛАЯ ВОРОНА»

1. Самара, Ленинская ул., д. 200,  
тел. +7 937 985-61-57
2. Ижевск, 10 лет Октября ул.,  
д. 8а, ЖК «Манхэттен»,  
тел. +7 909 060-66-02
3. Самара, Управленческий пос.,  
Симферопольская ул., д. 3  
тел. +7 937 183-88-11